

Sun^[sm] Partner Advantage 方案

獨立軟體廠商
參考指南
目錄

A. 歡迎

1. 「獨立軟體廠商專屬的 Sun [sm] Partner Advantage 方案」說明
2. 參與資格

B. 一般原則與要求

1. 會員等級
2. 方案要求
3. 年度會員資格自動更新
4. 會員權益之中止
5. 主要連絡人指定
6. 其他連絡人指定
7. 競爭產品
8. 其他採購合約
9. Sun 的產品及 (或) 服務
10. 開發硬體方案之要求
11. 夥伴的權益
12. 標誌之使用
13. 移轉
14. 通知
15. 一般定義

A. 歡迎：

(1) 方案之說明

本「方案」可讓您得到拓展業務的機會。它讓您更容易運用 Sun 技術取得快速上市所需資源，拓展您的銷售範圍、整合由開發者、經銷商、整合商及 OEM 所構成的蓬勃生物圈，並使業務在

Sun 的協助下蓬勃發展。

本「方案」提供一個經過簡化的參與架構，以及一個極為系統化又客制化的導航途徑，讓您取得應得的所有權益。本「方案」提供大量的服務及選擇，以下列四種類型為主：

- 技術支援：協助您設計、開發及部署解決方案
- 行銷資源及最佳實作方法：提升共同行銷活動的效率及成本效益
- 銷售與市場行銷方案：協助加快產品上市時間，並拓展銷售範圍
- 教育課程：協助增強技術能力，以及協助建立產品區隔

此外，本「方案」提供和 Sun 技術與行銷創新方面有關的特別創新促銷活動或限時方案，以及特定產業的服務與促銷活動，可協助您提升在目標觀眾面前的能見度，並善用更多權益。

「Sun Partner Advantage 方案參考指南」（「參考指南」）說明 Sun 目前為開發夥伴所提供的「方案」，其內容包括各方當事人扮演的角色、相關的企業要求，及某些相關程序。本段介紹將概略說明整個方案、方案要求，以及所有「方案」企業類型皆適用的權益。本段介紹之後的內容，將提供和特定成員類型及先前提及之服務有關的資訊。

參加者必須同時審閱本「參考指南」及雙方的「Sun Partner Advantage 方案合約」。Sun 及「Sun Partner Advantage 夥伴」間的基本契約係由下列項目構成：

- 「Sun Partner Advantage 方案合約」（「合約」）：定義 Sun 與「夥伴」間的一般關係。該「合約」有兩大主要部分，分為「一般條款」及「Sun Partner Advantage 方案附件」；
- 一份「合約」所參照的各地區專屬法令條款及條件，用於規範「夥伴」採購 Sun 「產品」及「服務」的相關事務；以及進一步定義此「方案」的本「參考指南」。

(2) 參與資格：

專門建立或發佈可部署於 Sun 技術的產品、資料庫及 / 或服務的科技公司可申請成為會員。

這些公司涵蓋所有獨立軟體廠商 (ISV)，亦可能包含但不限於以下夥伴：獨立硬體廠商 (IHV)、系統整合商 (SI)、原始設備製造商 (OEM)、服務及解決方案供應商，他們提供可在 Sun 中部署的上市產品或服務。

如需事業類型及說明之完整清單，請參閱權益與資格網頁，網址為：
<http://sun.com/partners/isv/eligibility.html>

B. 一般原則與要求

(1) 「方案」中的「會員等級」：

- **會員：**

會員等級是為想將 Sun 技術載入其解決方案的公司所設計，這類公司有意在最終成為「Sun Partner Advantage 方案」中的「夥伴」之前，先適應和了解使用 Sun 技術的權益。

夥伴等級包括下列幾種：

- **Associate：**

「Associate 夥伴」得到的技術方案權益具備對裝載及移轉活動之支援、技術協助，以及協助及早獲利的行銷工具。

- **Principal：**

「Principal 夥伴」可擁有「Associate 夥伴」具備的所有權益，再加上維持新產品及現有產品之技術方案，以及包括珍貴的行銷工具、銷售方案及折扣在內的酬謝禮與獎勵。

- **Executive**

僅限受邀者。Executive 等級的會員資格，係保留給在 Sun 的技術、共同行銷及銷售方案上做出重大投資承諾的合作夥伴。Sun 所考量的因素包括收益、市場機會，以及在重要領域中的策略性配合。

(2) 方案要求：

為取得「方案」的「會員資格」，「夥伴」必須達成以下幾點要求：

- 提供一位「主要連絡人」，為本「方案」擔任「夥伴」的主要企業間連絡人。
- 必須同意每年更新資訊。為符合會員資格審閱要求，我們將提醒「夥伴」更新連絡人、公司、產品及 (或) 服務資訊。

Associate 等級的「會員」除前述要求外，並需：

- 建立或發佈可部署於 Sun 技術最新兩個版本以內的產品、資料庫及 / 或服務，或在申請「方案」會員資格的十二 (12) 個月期間內，承諾提供此類產品或服務。之後，在「合約」的生效期間內，「夥伴」在「方案」中列出的產品或服務必須至少在 Sun 平台的最新兩個版本上運作，或承諾在此類最新版 Sun 平台初次發行後 12 個月內推出這類產品或服務。
- 接受方案合約。

更新其會員資格的「續約會員」就先前列入「方案」的開發中產品或服務，必須繼續履行現有對 Sun 平台做出的承諾。參與「iForce 夥伴方案」的「開發夥伴」在其「iForce 夥伴方案合約」的條款及條件下，將繼續參與「Sun Partner Advantage 方案」。

Principal 等級的「會員」除前述要求外，並需：

- 維持並支援至少一種在 Solaris 目前的版本或一次改版的作業系統上執行的商業性產品及 (或) 服務，並將其與下列一種由 Sun 提供的產品/技術整合在一起、在其上執行，或與之附隨提供/內嵌：<http://sun.com/partners/isv/eligibility.html>
- 如「產品」及 (或)「服務」並未在目前的 Solaris 版本上執行，夥伴必須同意在 12 個月內，將該產品裝載在目前的版本上。
- 提供一項建立於 Sun 技術上，對貴公司、Sun 與客戶顯示重要業務價值的客戶實作範例。該實作作品必須在最近 18 個月內完成。

Executive 等級的「會員」：

- 僅限受邀者。Executive 等級的會員資格，係保留給在 Sun 的技術、共同行銷及銷售方案上做出重大投資承諾的合作夥伴。Sun 所考量的因素包括收益、市場機會，以及在重要領域中的策略性配合。

(3) 年度會員資格自動更新；審核與更新要求：

新會員：會員資格自「合約」之「生效日期」起一年內有效。如「夥伴」符合下述更新要求，「合約」將在週年月的最後一天，自動更新延長一年 (除非合約終止)。

現有會員：就自動續約及更新要求部分，在「方案」中已歷經週年日的會員將繼續以該日期作為「合約」的週年日。之後，如「夥伴」符合下述更新要求，「合約」每年都會在該週年日自動更新(除非合約終止)。

更新要求：在「夥伴」於「方案」中的會員資格有效期間內，「夥伴」必須隨時遵守該「方案」、「合約」及本「參考指南」之規定。每年「夥伴」應依 Sun 之要求，依據 Sun 指定之方式，更新會員申請表中的連絡人、公司與產品及(或)服務資訊；未履行本要求將使「夥伴」權益被中止(包括購買權)，且「合約」不會更新。為更正不精確的資料或消除攻擊性言論，Sun 視需要保留編輯夥伴資訊的權利。

生效日期：定義為 Sun 接受「合約」之日期。

(4) 會員權益之中止：

當 Sun 認為「夥伴」未遵守「方案」、「合約」及本「參考指南」時，得在寄出電子郵件通知說明理由後，立即中止「夥伴」權益(包括購買權)。Sun 調查完畢後，「夥伴」將收到 Sun 的電子郵件，告知「夥伴」在「方案」中的情形及(或)「夥伴」之權益是否回復。如「夥伴」權益係因「夥伴」未能依 Sun 指定之方式更新其連絡人、公司、產品及(或)服務資訊而被中止，Sun 將不會進行調查或將其對「夥伴」在「方案」中之情形做成的決定通知「夥伴」。

(5) 主要連絡人指定：

「夥伴」同意為「方案」維持一位主要連絡人(「主要連絡人」)，並將「主要連絡人」任何指定上的改變，或相關連絡資訊(電話、電子郵件等)通知 Sun。

該「主要連絡人」將接收所有 Sun 認為適當而與「方案」有關的溝通資訊，且「夥伴」必須參與該項溝通。

當「主要連絡人」離開「公司」或 Sun 無法與之聯繫，而「夥伴」未告知 Sun 新的「主要連絡人」時，在「夥伴」通知 Sun 新的「主要連絡人」之前，Sun 得利用「夥伴」為「方案」提供的其他任何一位「夥伴」連絡人，將其視為「代理主要連絡人」。

(6) 其他連絡人指定：

「其他連絡人」為「夥伴」在「主要連絡人」之外的另一位代表人。「其他連絡人」可：

- 申請方案及會員資格等級 (適當時)。
- 管理產品數據，包括加入新產品及 (或) 修改現有產品。
- 完整的會員資格更新要求。

僅在「其他連絡人」同意 Sun 與之連絡與「Sun Partner Advantage 方案」有關事項，才得以扮演此角色。此外，就他們對所管理之產品所做的任何修改，「其他連絡人」必須同意公司內部人員可與之連絡。

(7) 競爭產品：

在本「方案」行銷方案中的「產品」必須有能力與一種 Sun 平台互通 (由 Sun 定義，如 Java 平台、Solaris 作業系統、SPARC 技術、Sun Linux)。對會與 Sun 競爭及其參與會和本「方案」目標相違背之產品及 (或) 公司，Sun 保留拒絕讓其參與這類行銷方案的權利。

(8) 其他採購合約：

如「夥伴」依其他 Sun 「合約」*有權以折扣價購買開發設備或服務，「夥伴」若要透過本「方案」購買 Sun 的產品及服務，不論這類採購係直接進行或透過 Sun 的「授權經銷商夥伴」進行，「夥伴」必須放棄該權利。

* 例外：SUN Startup Essentials 合約

(9) Sun 的產品及 (或) 服務：

「夥伴」透過本「方案」向 Sun 購買的「產品」及「服務」必須用在以下其中一種用途：

- 開發、展示及推出軟體試用版、一個在「Sun 平台」上部署的網站及 (或) 硬體；
- 使用 Java 程式語言開發軟體，以內嵌式系統為目標。在本情形下，「夥伴」的軟體不一定要在 Sun 平台上執行，但「夥伴」必須在開發這類軟體時，將 Sun 的產品作為主要的開發平台。

本「參考指南」的「權益」(「權益」) 小節中規定了折扣率。軟體授權的可移轉性：「夥伴」得

將任何作業系統「軟體授權」連同相關「設備」一併移轉，只要：(a)該項移轉在「設備」交付至少一年後進行；且 (b)「夥伴」通知 Sun 並取得受讓人同意遵守適用之授權條款的書面聲明。

依「開發硬體方案」購買的 Sun 硬體 (包括零件及元件) 可能是新品或二手用品。不論係屬何者，Sun 的保固條款皆適用。

(10) 開發硬體方案之要求：

有資格參與「開發硬體方案 (*)」的「夥伴」必須符合下列所有要求：

- 提供與「夥伴」公司地址屬於同一國家的運送及售出地址，以便開立產品帳單及給付產品；
- 「夥伴」的產品及 (或) 網站必須使用 Sun 發布的標準介面，且不得修改「Solaris 作業系統」；
- 「夥伴」必須提供、銷售、出租、及 (或) 授權在 Sun 「產品」上開發或裝載的「夥伴」產品及 (或) 網站；
- 「夥伴」同意為在 Sun 產品上開發或裝載的「夥伴」產品提供包括更新及錯誤修復在內的支援服務。

美加境內的整合業者亦必須符合下列要求才能參與「開發硬體方案」：

- 「夥伴」的年度營收中，至少需有 50% 來自提供整合服務；
- 「夥伴」的年度營收至少需達到美金 50 萬元；
- 與一個關鍵 ISV 間具備已建立的關係/夥伴關係；
- 且至少有兩個付費購買「夥伴」之整合服務的客戶可擔任推薦人。

*「解決方案供應商」不具備參加「開發硬體方案」的資格。

(11) 夥伴的權益：

一般權益：

- 「技術與產品」
- 「行銷與銷售」
- 「資訊與回饋意見」
- 「教育與訓練」

完整的權益清單可在此取得：<http://sun.com/partners/isv/benefits.html>。這些權益可能會修改。除特定方案另外明示提供的服務外，「夥伴」參與所有方案皆須遵守該方案的條款 (如果有)、

「合約」，及本「參考指南」。

參加「開發硬體方案」的「夥伴」亦可獲得以下權益：

如直接向 Sun 購買「產品」及(或)「服務」：

- 「夥伴」向 Sun 購買硬體/軟體的年度採購上限為美金 30 萬元*。該採購限制在每年審核期間都會重設。
- 購買硬體時，可以 10% 的折扣購買其「開發教育與訓練」。
- 以折扣價購買「開發者併售系統」(在「開發硬體方案」中可節省最多的費用)。
- 「夥伴」就其他 Sun 的產品也會得到特別的類別折扣*(於適用時)。
- SunSpectrumSM 保固升級* 享 20% 的折扣。(本折扣僅適用於開發者的系統**。)

如向 Sun 的「授權經銷商夥伴」購買「產品」及(或)「服務」：

- 「產品」及(或)「服務」之折扣比率由「夥伴」和 Sun 的「授權經銷商夥伴」間的「合約」來決定。
- 「夥伴」向 Sun 購買硬體/軟體的採購上限為美金 30 萬元*。該採購限制在每年審核期間都會重設。
- SunSpectrum 保固升級* 享 20% 的折扣。(本折扣僅適用於開發者的系統**。)

* 「夥伴」的年度購買上限、SunSpectrum 保固升級、折扣與 CAT 會隨國家不同而改變。

** 開發者系統為「開發硬體方案」專用的硬體/軟體設定。

更多和「開發硬體方案」之權益有關的資訊可在此取得：

<http://sun.com/partners/isv/hardware> 這些權益可能會修改。

「夥伴」可透過 <http://sun.com/partners/isv> 登入「Sun Partner Advantage 方案會員中心」查看「夥伴」相關限制及折扣，及(或)連絡 Sun 的「授權經銷商夥伴」。

(12) 標誌之使用：

「夥伴」可依據下列指示使用 Sun 所提供的特殊方案標誌：

- a) 使用上與 Sun 所提供之形式絕對一致
- b) 在明顯展示「夥伴」自有公司名稱及標誌的預售廣告及行銷素材上使用，但不得用在產品、包

- 裝、說明文件、運送容器，或其它會隨產品或服務之提供一同散佈的素材上
- c) 在「夥伴」的網站上，作為連往 Sun Microsystems 首頁 (www.sun.com) 或 Sun 「方案」經理提供之網際網路 URL 的連結
 - d) 呈現方式比起「夥伴」自有公司名稱及標誌較不明顯
 - e) 遵守「Sun 商標及標誌使用要求」及 Sun 發布的其他圖像標準
 - f) 以可信且不至於誤導的方式運用，且未利用該「標誌」來暗示 Sun 與其有關、為其認可或提供贊助等不實訊息
 - g) 以不詆毀且未暗示 Sun 或其產品或服務之方式使用
 - h) 在遵守可適用之所有法律及政府命令之素材上使用
 - i) 在「標誌」出現的頁面上寫下以下商標說明 (除非「夥伴」與 Sun 訂定的其他合約要求「夥伴」使用更明確的說明)：「Sun、Sun Microsystems、Sun 標誌，及 Sun Partner Advantage 方案為 Sun Microsystems, Inc. 在美國及其他國家的商標或註冊商標，並經許可使用。 <插入「夥伴」名稱> 及其產品/服務與 Sun Microsystems, Inc. 各自獨立。」

(13) 移轉：

當發生計畫間移轉或會員等級移轉之情形時，「夥伴」的產品在「Sun 平台」上的開發時間表仍舊繼續進行。所有移轉請求皆須經 Sun 核准。

(14) 通知：

本「合約」特別允許「方案」與「夥伴」的「主要連絡人」間以電子郵件進行經定義的特定通知 (如接受「夥伴」加入「方案」的「歡迎通知」；本「參考指南」上的變更)，其他所有通知 (如通知會員資格終止) 必須以人力送達，使用本「合約」中所規定之有送達收據或回條作為憑證的方式進行，或利用經確認的傳真方式傳送。

寫給 Sun Microsystems, Inc. 的書面通知會傳送到適當的「Sun Partner Advantage 方案連絡中心」。請參閱下列 URL 查閱地址及連絡資訊：<http://sun.com/partners/isv/instructions.html>

(15) 一般定義：

- 「其他連絡人」為「夥伴」在「主要連絡人」之外的另一位代表人。
- (IHV) 「獨立硬體廠商 (Independent Hardware Vendor)」開發與硬體系統整合的硬體及 (或) 週

邊設備。

- (ISV) 「獨立軟體廠商 (Independent Software Vendor)」開發販售 (或授權) 給終端使用者的軟體。
- (OEM) 「原始設備製造商」將 Sun 的產品內嵌或併售於特殊之完整系統，該系統必須包含 OEM 硬體；OEM 提供完整的銷售、支援及第一線服務。
- 「主要連絡人」為接收所有與本「方案」有關交流資訊的「夥伴」代表人
- (SI) 「系統整合商 (System Integrator)」提供硬體及軟體服務的整合式解決方案。
- 「服務及解決方案供應商」包括但不限於以下類型：
 - (ASP) 「應用程式服務供應商 (Application Service Provider)」開發部署於網站上的軟體應用程式，通常透過訂購。
 - (CSP) 「商業服務供應商 (Commerce Service Provider)」為企業對企業交易模式開發部署於網站上的軟體應用程式。
 - 「電子整合商 (eIntegrator)」在網路上提供硬體及軟體服務的整合式解決方案。
 - (GSP) 「全球解決方案供應商 (Global Solution Provider)」為開發在「Sun 平台」上執行之軟體應用程式，並將軟體以套件形式賣給客戶的公司。
 - (ISP) 「網際網路服務供應商 (Internet Service Provider)」提供網際網路存取。
 - (NSP) 「網路服務供應商 (Network Service Provider)」銷售寬頻容量，提供不同的傳輸速度、可靠程度，及與世界接觸的程度。